

Dox NV staat voor meer dan 175 jaar passie voor en vakkennis in vernieuwing van de schoolvormgeving. Als kwaliteitsspeler zijn wij bijzonder sterk in duurzame en circulaire totaalconcepten voor meubelprojecten. Onze eigen ontwikkelde modellen passen perfect bij de evolutie van het hedendaags onderwijs en worden reeds wereldwijd met succes ingezet bij onderwijsvernieuwing.

Onze adviseurs werken over heel Vlaanderen aan de uitrusting in het onderwijs van vandaag en morgen.

Dox is een stabiele groeier en in het kader van onze toekomstige ambitie zijn we op zoek naar een:

Sales adviseur schoolomgeving Oost Vlaanderen

Welke missie hebben wij voor jou?

Jij zal voor de bestaande klanten in jouw regio het aanspreekpunt zijn. Verder zal je de scholenmarkt prospecteren, de behoeftes analyseren en gepaste voorstellen formuleren. Met de hulp van onze interieurarchitectes en projectteam is het aan jou om een volledige oplossing uit te werken en aan te bieden.

...

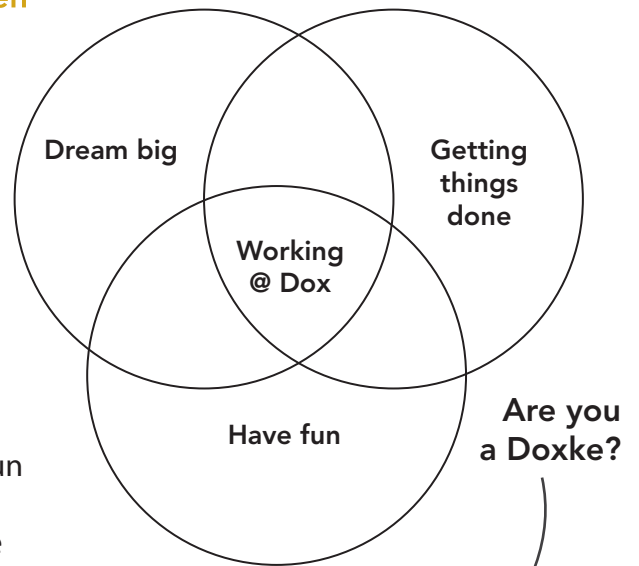
Project-opvolging:

- Dossier-voorbereiding:
 - Captatie noden, wensen & dromen
 - Briefing interieurteam
 - Briefing back office-team
- Offerte-voorbereiding
- Captatie uitgewerkt concept van interieurteam
- Vertaling uitgewerkt concept naar klant
- Coördinatie kleurbepaling met klant
- Doorbestelling uitwerken met projectteam

Sales aanpak:

- Hybride-aanpak
 - Account management
 - Business development
- Basis gebruikskennis CRM





Competenties:

Wij zoeken dus een ondernemend nieuw Doxke voor onze schoolklanten! Ben jij accuraat en resultaatgedreven? Denk je graag in oplossingen en kun je mensen overtuigen? Dan is deze vacature iets voor jou! We zoeken een assertieve en flexibele adviseur die naadloos samen werkt met verschillende type persoonlijkheden. Aanpassen in veranderende omstandigheden is voor jou een tweede natuur. Kortom, je bent een teamspeler met een hoek af, die goesting heeft om samen met ons projectteam volledige interieurconcepten voor scholen te realiseren.

Wat maakt een Doxke:

- Enthousiast & gepassioneerd
- Nieuwsgierig
- Respectvol
- Mensgericht
- Eerlijk & betrouwbaar
- Consistent
- Marathon-denker, geen sprinter
- Positief
- Dynamische deugniet



Wat kan Dox jou bieden?

Je zal deel uitmaken van een geëngageerd en hecht team in een stabiel & ambitieus familiebedrijf. We garanderen jou een aangename en flexibele werksfeer. Verder bieden we jou een marktconform salaris, bedrijfswagen met tankkaart, laptop, smartphone, iPad en alle kansen om je verder te ontplooien.

Ben jij onze nieuwe Sales adviseur Oost Vlaanderen? Dan horen we graag van je, twijfel niet en stuur je CV en motivatiebrief naar jurgencappuyns@dox.be