

Dox NV staat voor meer dan 175 jaar passie voor en vakkennis in vernieuwing van de schoolvormgeving.

Als kwaliteitsspeler zijn wij bijzonder sterk in duurzame en circulaire totaalconcepten voor meubelprojecten. Onze eigen ontwikkelde modellen passen perfect bij de evolutie van het hedendaags onderwijs en worden reeds wereldwijd met succes ingezet bij onderwijsvernieuwing.

Onze adviseurs werken over heel Vlaanderen aan de uitrusting in het onderwijs van vandaag en morgen.

Dox is een stabiele groeier en in het kader van onze toekomstige ambitie zijn we op zoek naar een:

Sales adviseur, Antwerpen-Limburg



Welke missie hebben wij voor jou?

Jij zal voor de bestaande klanten in jouw regio het aanspreekpunt zijn. Verder zal je de scholenmarkt prospecteren, de behoeftes analyseren en gepaste voorstellen formuleren. Met de hulp van onze interieurarchitectes en projectteam is het aan jou om een volledige oplossing uit te werken en aan te bieden.

Wie ben jij?

De passie & 'goesting' zijn belangrijke drijfveren.
Je omgeving herkent in jou een dynamische deugniet.
Prospecteren en nieuwe contacten leggen is jouw ding.
Je bestaande klanten waarderen jouw passende aanpak.
Zelfstandig een strakke planning hanteren is een koud kunstje.
Je werkt je projecten altijd netjes & op tijd af.

Wat kunnen wij bieden?

Je zal deel uitmaken van een geëngageerd en hecht team in een stabiel & ambitieus familiebedrijf. We garanderen jou een aangename en flexibele werksfeer.
Verder bieden we jou een marktconform salaris, bedrijfswagen met tankkaart, laptop, smartphone, iPad en alle kansen om je verder te ontplooien.

Ben jij de persoon die we zoeken, twijfel dan niet en stuur je CV en motivatiebrief naar jurgencappuyns@dox.be